

TEMA	Data	Vieta
1. Ambicingų tikslų nusistatymas	2025-03-28 9:30-16:00 val	SUSITIKIMAS
2. Individualios konsultacijos. Išsikeltų tikslų aptarimas	iki 2025-04-08	ON-LINE
3. Verslininko dėmesio ir laiko valdymas	Nuo 2025-03-22 iki 2025-04-12	VIDEO PASKAITA
4. Finansų valdymas ir finansinių sprendimų priėmimas	2025-04-12 9:30-16:00 val	ON-LINE
5. Procesų valdymas	Nuo 2025-05-01 iki 2025-05-22	VIDEO PASKAITA
6. Projektų valdymas	Nuo 2025-05-01 iki 2025-05-22	VIDEO PASKAITA
7. Dirbtinio intelekto (AI) įrankių naudojimas versle	2025-05-22 9:30-16:00 val	ON-LINE
8. Veiklos tobulinimas 8.1. Gamybos efektyvumo didinimas 8.2. Kritinės grandinės projektų valdymas 8.3. Paslaugų aplinkos tobulinimas 8.4. Atsargų valdymo tobulinimas	Nuo 2025-05-22 iki 2025-09-06	VIDEO PASKAITOS
9. Pardavimo ir klientų aptarnavimo procesai	2025-06-14 9:30-16:00 val	SUSITIKIMAS
10. Rinkodaros valdymas: 10.1. Vertės klientui supratimas 10.2. Reikšmingo konkurencinio pranašumo sukūrimas 10.3. Rinkų segmentavimas 10.4. Klientų pritraukimas	2025-09-06 9:30-16:00 val	SUSITIKIMAS
11. Įmonės vertės didinimas	Nuo 2025-10-21 iki 2025-11-22	VIDEO PASKAITOS
12. Ilgalaikio Tvaraus Augimo Strategijos sukūrimas	2025-11-22 9:30-16:00 val	SUSITIKIMAS
Progreso aptarimas ir tikslų korekcija	2025.04.08, 04.29, 05.13, 05.27, 06.10, 07.08, 07.29, 08.12, 09.02, 09.16, 09.30, 10.21, 11.04, 11.18 9:30-11:30 val	ON-LINE

Visi gyvi susitikimai vyks Vilniuje (vieta bus patikslinta)

Susitikimų dienotvarkė:

09:00 – 09:30 - rytinė kava, registracija
09:30 – 13:00 - mokymai
12:00 – 13:00 - pietūs
13:00 – 14:30 - mokymai
14:30 – 14:45 - kavos pertraukėlė
14:45 – 16:00 - mokymai