

TEMA	Data	Vieta
1. Ambicingų tikslų nusistatymas	2024-10-26 9:30-13:00 val	ON-LINE
2. Individualios konsultacijos. Išsikeltų tikslų aptarimas	iki 2024-11-01	ON-LINE
3. Verslininko dėmesio ir laiko valdymas	Nuo 2024-10-21 iki 2024-11-16	VIDEO PASKAITA
4. Finansų valdymas ir finansinių sprendimų priėmimas	2024-11-16 9:30-16:30 val	SUSITIKIMAS
5. Procesų valdymas	2024-12-06 9:30-16:30 val	ON-LINE
6. Projektų valdymas	2025-01-10 9:30-16:30 val	ON-LINE
7. Veiklos tobulinimas 7.1. Gamybos efektyvumo didinimas 7.2. Kritinės grandinės projektų valdymas 7.3. Paslaugų aplinkos tobulinimas 7.4. Atsargų valdymo tobulinimas	Nuo 2024-12-09 iki 2025-02-28	VIDEO PASKAITOS
8. Pardavimo ir klientų aptarnavimo procesai	2025-02-28 9:30-16:30 val	SUSITIKIMAS
9. Rinkodaros valdymas: Vertės klientui supratimas Reikšmingo konkurencinio pranašumo sukūrimas Rinkų segmentavimas Klientų pritraukimas	2025-03-28 9:30-16:30 val	SUSITIKIMAS
10. Dirbtinio intelekto (AI) įrankių naudojimas versle	2025-05-09 9:30-16:30 val	ON-LINE
11. Įmonės vertės didinimas	Nuo 2025-05-05 iki 2024-05-31	VIDEO PASKAITOS
12. Ilgalaikio Tvaraus Augimo Strategijos sukūrimas	2025-06-20 9:30-16:30 val	SUSITIKIMAS
Progreso aptarimas ir tikslų korekcija	2025.12.07, 2025.01.11, 02.08, 03.15, 04.19, 05.17 9:30-13:00 val	ON-LINE

Visi gyvi susitikimai vyks Vilniuje (vieta bus patikslinta)

Susitikimų dienotvarkė:

09:00 – 09:30 - rytinė kava, registracija
09:30 – 11:00 - mokymai
11:00 – 11:15 - kavos pertraukėlė
11:15 – 12:30 - mokymai
12:30 – 13:30 - pietūs
13:30 – 15:00 - mokymai
15:00 – 15:15 - kavos pertraukėlė
15:15 – 16:30 - mokymai