

TEMA	Data	Vieta
1. Ambicingų tikslų nusistatymas	2023-10-28 9:30-13:00 val	ON-LINE
2. Individualios konsultacijos. Išsikeltų tikslų aptarimas	iki 2023-11-01	ON-LINE
3. Verslininko dėmesio ir laiko valdymas	Nuo 2022-10-21 iki 2023-11-18	VIDEO PASKAITA
4. Finansų valdymas ir finansinių sprendimų priėmimas	2023-11-18 9:30-16:30 val	SUSITIKIMAS
5. Procesų valdymas	2023-12-08 9:30-16:30 val	ON-LINE
6. Projektų valdymas	2024-01-12 9:30-16:30 val	ON-LINE
7. Veiklos tobulinimas 7.1. Gamybos efektyvumo didinimas 7.2. Kritinės grandinės projektų valdymas 7.3. Paslaugų aplinkos tobulinimas 7.4. Atsargų valdymo tobulinimas	Nuo 2023-12-09 iki 2023-02-24	VIDEO PASKAITOS
8. Pardavimo ir klientų aptarnavimo procesai	2024-02-24 9:30-16:30 val	SUSITIKIMAS
9. Rinkodaros valdymas: Vertės klientui supratimas Reikšmingo konkurencinio pranašumo sukūrimas Rinkų segmentavimas Klientų pritraukimas	2024-03-23 9:30-16:30 val	SUSITIKIMAS
10. Dirbtinio intelekto (AI) įrankių naudojimas versle	2024-04-19 9:30-16:30 val	ON-LINE
11. Įmonės vertės didinimas	Nuo 2024-04-01 iki 2024-05-18	VIDEO PASKAITOS
12. Ilgalaikio Tvaraus Augimo Strategijos sukūrimas	2024-05-18 9:30-16:30 val	SUSITIKIMAS
Progreso aptarimas ir tikslų korekcija	2023.12.09, 2024.01.13, 02.03, 03.16, 04.13, 05.04 9:30-13:00 val	ON-LINE

Visi gyvi susitikimai vyks Vilniuje (vieta bus patikslinta)

Susitikimų dienotvarkė:

09:00 – 09:30 - rytinė kava, registracija
09:30 – 11:00 - mokymai
11:00 – 11:15 - kavos pertraukėlė
11:15 – 12:30 - mokymai
12:30 – 13:30 - pietūs
13:30 – 15:00 - mokymai
15:00 – 15:15 - kavos pertraukėlė
15:15 – 16:30 - mokymai